

Le principe proposé par "Zlio" pourrait bien intéresser celles et ceux à la recherche d'un revenu complémentaire. Il s'agit de créer une sorte de dépôt virtuel en ligne. A chaque achat, Zlio se charge d'envoyer la commande et vous paye une commission pour votre fonction d'intermédiaire.

Zlio
> " http://www.zlio.com/ "

Jeremie Berrebi, le fondateur de Zlio, n'est pas un inconnu puisqu'il avait déjà créé auparavant le site "Net2One".
Le principe est simple : vous créez une sorte de boutique virtuelle et choisissez parmi plus de 500 000 produits ce que vous désirez proposer dans votre boutique.
Chaque fois qu'une vente est réalisée, c'est Zlio qui se charge du traitement de la commande. Ensuite, vous touchez une commission (variable selon ce qui est vendu) qui est payée sur votre compte Paypal.
Si vous n'avez pas de compte, il vous faudra donc en ouvrir un.

Ne rêvez cependant pas trop : il y a peu de chance de faire fortune avec ce système.
Cependant, il n'y a pas grand chose à faire.
Votre seule tâche sera de faire connaître votre boutiqueafin d'atteindre un maximum d'acheteurs potentiels.
Zlio s'inspire en fait du célèbre système Tupperware, une forme de vente pyramidale dans laquelle vous pouvez aussi parrainer des amis et gagner une commission lorsqu'ils vendent quelque chose.
Vos gains peuvent s'accroître si vous arrivez à motiver d'autres personnes d'ouvrir leur propre dépôt virtuel. Ils deviendront vos filleuls Zlio et vous rapporteront quelques gains supplémentaires.

L'idée semble et il n'y a aucune raison de ne pas tenter sa chance puisque tout est gratuit et que ça ne vous coûte rien de créer votre boutique virtuelle.